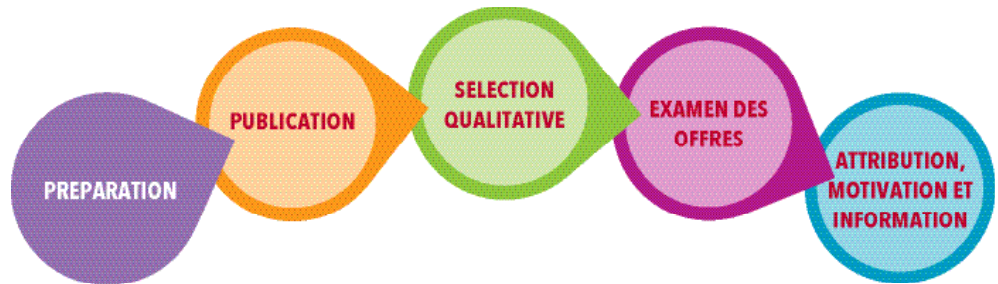


PREPARATION DU MARCHÉ



Etude de marché

- ✓ Les questions suivantes ont-elles été examinées ?
 - Quelles entreprises ?
 - Quelles spécifications ?
 - Montant estimé ?
 - Quel(le)s labels/normes ?
 - Quelle procédure ?
 - Lots ?
 - Achat durable ?
- ✓ La conclusion quant au fait qu'il s'agisse d'une fourniture ou d'un service est-elle correcte ?
- ✓ Les codes CPV sont-ils corrects ?
- ✓ Les principes de transparence et de concurrence ont-ils été respectés lors des contacts avec des soumissionnaires potentiels ?
- ✓ L'arbre de décision a-t-il été utilisé correctement pour déterminer la procédure ?

Rédaction du cahier spécial des charges

- ✓ Le bon cahier spécial des charges type a-t-il été utilisé ?
- ✓ Les 3 parties du cahier spécial des charges ont-elles été correctement complétées conformément aux notes en bas de page ?

Rédaction de la note à l'IF

La note à l'IF contient-elle :

- ✓ une justification du marché ?
- ✓ de bons arguments pour le choix de la procédure et des critères d'attribution ?
- ✓ un prix correctement calculé, avec et sans TVA ?
- ✓ une signature du directeur général ?
- ✓ le cahier spécial des charges ?